

I ♥ MY AGROJOB

In deze nieuwe rubriek ontmoeten we elke keer iemand uit de sector (verkoper, techniker, magazijnier, chauffeur, consultant...) die een beetje meer uitleg geeft over zijn werk, zijn achtergrond, zijn motivatie... maar ook zijn verlangens. Deze keer zijn we te gast bij marketing product specialist Bart Van Damme uit Oudenaarde.

Tekst: Christophe Daemen | Foto: Bart Van Damme



Naam: Bart Van Damme

Woonplaats: Oudenaarde

Leeftijd: 43 jaar

Werkt bij: *Begonnen in het lonkwerk in 1994, sinds 1998 werkzaam bij New Holland in Zedelgem*

Studies: *bachelor landbouw in Sint-Miklaas, daarna nog 13 jaar avondschool gevolgd: noteren, mechaniek, elektronic, informatica...*



Bart Van Damme is marketing product specialist bij Case New Holland

TractorPower: 'Bart, wat houdt je job in?'

Bart Van Damme: 'Ik ben marketing product specialist voor de maaidorsers, hakselars en maaiborden bij Case New Holland voor de zogenaamde APAC-regio, een gebied gaande van Rusland tot Nieuw-Zeeland, Turkije en Pakistan inbegrepen. De hoofdlanden zijn China, Rusland en India. Ik vertegenwoordig zowel de New Holland als de Case IH-producten voor deze regio. Ik creëer met mijn medewerkers samen de markten, de juiste configuratie van de machines, help bij het opstarten van een nieuw product, geef raad aan verkopers... Ik ben zo'n 100 dagen per jaar weg en geef ook praktische trainingen, bezoek landbouwbeurzen binnen mijn sector en zorgt dat de klant, waar ook in deze regio, tevreden blijft.'

TP: 'Waarom heb je voor deze job gekozen?'

Bart: 'Ik heb altijd gedroomd om in het buitenland mee te draaien in de mechanisatie. Voor mij is het een uitdaging om machines optimaal te laten presteren onder alle omstandigheden. Het is eigenlijk meer een passie dan een job. Ik moet ook zeggen dat ik van jongsat aan altijd graag aan machines heb gesleuteld.'

TP: 'Wat zijn de leukste dingen binnen je job?'

Bart: 'Het leukste binnen mijn job is zeker en vast het reizen. Ik zit graag in het buitenland, zeker als je dan nieuwe mensen ontmoet die soms nog nooit een maaidorser van dichtbij

gezien hebben. Ik krijg echt voldoening als ik anderen iets kan aanleren. In de maaidorserwereld zijn er nog grote verschillen tussen de machines en het is dan ook altijd een uitdaging om de juiste machine voor een werk te kunnen uitzoeken en aanbieden. In bepaalde landen zijn de velden piepklein en moet je niet met een rotormachine afkomen terwijl er in andere landen velden zijn waar je het einde niet van ziet. Die afwisseling is ook zeer verrijkend.'

TP: 'En de minder leuke?'

Bart: 'De minder leuke dingen zijn eigenlijk de administratieve taken die bij mijn job horen. Ik ben niet echt een kanttoormens, maar anderzijds betekent het ook dat ik dan terug bij de familie en de vrienden zit, wat dan weer een pluspunt is.'

TP: 'Wat zou je doen indien je niet met landbouw bezig was?'

Bart: 'Ik zou het niet weten. Ik ben altijd met landbouw bezig geweest. Thuis hadden we geen landbouwbedrijf, maar ik was altijd op de boerderij van mijn grootmoeder te vinden waar ik altijd met 't één of 't ander bezig was. Beetje bij beetje heb ik met dan verder in de sector verdiept. Tijdens mijn jeugd waren sleutelen en landbouw eigenlijk de enige interessepunten. Het leek dan ook meer dan logisch om vervolgens in de sector te gaan werken... en ik heb het me nooit beklagd!'

TP: 'Wat is je grootste droom?'

Bart: 'Ik heb niet echt een grote droom, ik ben gelukkig met waar ik nu ben. Ik heb voldoening met mijn dagdagelijkse leven en de afwisseling met buitenland en thuis zitten. Na 18 jaar op- en afreizen heb ik natuurlijk al een zekere 'déjà-vu', maar toch leer ik nog bij. Ik heb wel het geluk gehad dat ik in Zedelgem met de veldtesten begonnen ben, waardoor ik de machines van binnen en van buiten heb leren kennen. De volgende logische stap was aftersales en zo ben ik nu in de marketing gerold. Dankzij deze globale aanpak kan ik mijn klanten echt helpen om verder te geraken en daar hou ik van.'

TP: 'Wat zou je aanraden aan mensen die in de sector willen beginnen of zich verder willen specialiseren?'

Bart: 'Het is belangrijk om te weten waar je aan begint. In mijn geval zijn er bijvoorbeeld geen vaste uren en kan ik ook weinig op voorhand plannen omdat we afhankelijk blijven van de weersomstandigheden. Als je partner meeleeft met wat je doet, geraak je wel vooruit. Anders is het bijna onmogelijk. Ik zou ook nog willen aangeven dat we meestal niet beseffen hoe goed we het hier in België hebben. De laatste jaren heb ik dikwijls stilgestaan bij de armoede die er in de wereld heerst, zeker in het gebied waar ik actief ben. Het zet je aan tot nadenken... en daardoor leer je ook beter waarderen al wat je thuis eigenlijk hebt! ■